

Die Personalberatung BEDEM bietet langjährige Erfahrung
im Recruiting von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eine weltweit führende Gesellschaft für Zertifizierung.

Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir in seinem Auftrag im Rahmen der direkten
Personalvermittlung zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Sales Manager (m/w/d) Zertifizierung von Managementsystemen

Einsatzort:

Hamburg

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb des Dienstleistungsportfolios in der Region Nord (Postleitzahl 1xxx – 2xxx).
- Sie bearbeiten eigenständig Ihr Vertriebsgebiet und präsentieren dem Markt in enger Abstimmung mit der Regionalleitung zielgerichtet das Dienstleistungsportfolio.
- Darüber hinaus akquirieren Sie Neukunden und sind für die Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden zuständig.
- Sie führen verantwortungsvoll Vergabegespräche bis hin zum Vertragsabschluss und dokumentieren die Vorgänge in IT-Systemen.
- Zudem erstellen Sie Preiskalkulationen und Angebote sowie Potenzialanalysen zu zukünftigen Vertriebsprojekten und Märkten. Dabei identifizieren Sie Trends für die Entwicklung neuer Vertriebs- und Betreuungsstrategien für die Zielmärkte.
- Sie bauen proaktiv regionale Netzwerke mit Beratern, Verbänden und Multiplikatoren auf und unterstützen bei Marketingmaßnahmen, z.B. Messen, Kampagnen oder Kundenveranstaltungen.

Ihr Profil:

- Idealerweise abgeschlossenes technisches Studium oder ein abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen
- Profunde Kenntnisse in der Verhandlungsführung, der Kundengewinnung und –bindung sowie der Telefonakquise
- Routinierter Umgang mit MS Office und allgemeine IT-Kenntnisse
- Gutes Kommunikationsvermögen in Wort und Schrift
- Ausgeprägte konzeptionelle Fähigkeiten, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise, unternehmerisches Denken
- Hohe Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick sowie souveränes Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Führerschein der Klasse B
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (max. 5MB) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per E-Mail an:

b.oezdem@bedem.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!