

Die Personalberatung BEDEM bietet langjährige Erfahrung
im Recruiting von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eine weltweit führende Gesellschaft für Zertifizierung.

Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir in seinem Auftrag im Rahmen der direkten
Personalvermittlung zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Sales Professional (m/w)

Einsatzort:

Süd-/Westdeutschland und Schweiz

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für die Konzeption und eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsstrategie enger Abstimmung mit dem Sales Manager und dem Marketing und übernehmen die Vertriebsplanung und die Verfolgung der Vertriebsziele im Hinblick auf die Auftragseingangsplanung.
- Darüber hinaus akquirieren Sie proaktiv Neu- und Zielkunden, außerdem pflegen und entwickeln Sie die Beziehungen zu Bestandskunden zur Generierung von Erweiterungs- und Zusatzgeschäften.
- Sie halten Präsentationen und führen Vertrags- und Vergabegespräche, erstellen Angebotskalkulationen und wirken bei der Angebotserstellung mit.
- Sie tragen positiv zu Teambuilding-Prozessen bei, indem es sich den Zielen für die Einheit, das Team und die Kollegen verpflichtet

Ihr Profil:

- Idealerweise abgeschlossenes Studium der Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von B2B-Dienstleistungen
- Profunde Kenntnisse in der Neukundengewinnung, in der Beratung und im Ausbau von Bestandskunden
- Sehr gute Kenntnisse in der Führung von Verhandlungen und der aktiven Akquisition
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Wirtschaftliches Denken und Handeln
- Routinierter Umgang mit den MS-Office-Programmen
- Hohe Eigenmotivation und -initiative
- Zielstrebigkeit und Ausdauer sowie Zuverlässigkeit
- Kommunikations- und Überzeugungsstärke mit sicherem Auftreten und Integrität
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (max. 5MB) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per E-Mail an:

b.oezdem@bedem.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!